



VERANTWORTUNG + TEAMWORK + PERSPEKTIVE. Arbeiten bei Euronorm ist mehr als nur ein Job.

Euronorm Drive Systems ist ein junges und dynamisches Unternehmen in der Antriebstechnik mit über 30 engagierten Mitarbeitern in Sassenheim in Holland mit einem enormen jährlichem Wachstum. Mit unseren Getriebemotoren, Getrieben, Planetengetrieben, Edelstahlantrieben, Schwenkantrieben, Kugeldrehverbindungen, Frequenzumrichter u. v. m. bieten wir unseren Kunden innovative Lösungen und herausragende Produkte für nahezu alle Industriebranchen, die wir stetig weiterentwickeln.

Für die Zukunft haben wir uns viel vorgenommen und suchen Sie als Area Sales Manager (m/w/d) für das Vertriebsgebiet Süddeutschland, Österreich und Schweiz.

Ihre Aufgabe

- Aktive und eigenständige Bearbeitung des Verkaufsgebietes und Absatz unseres kompletten Leistungsangebots
- Zielorientierter Auf- und Ausbau von dauerhaften Kundenbeziehungen
- Ausbau unserer Marktposition durch eine intensive Vertriebspräsenz beim Kunden
- Umsatzverantwortung für das Vertriebsgebiet und direkter Bericht an die Vertriebsleitung
- Sie führen Verkaufsverhandlungen inkl. technischer und kaufmännischer Vertragsprüfung durch
- Sie managen die internen Schnittstellen zur Sicherstellung der Prozesse für Angebote und Aufträge

Die Anforderung

- Sie haben idealerweise ein technisches Studium oder eine technische Berufsausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst eines produzierenden Unternehmens, idealerweise im Maschinen- und Anlagenbau oder einem anderen technisch innovativen Umfeld
- Sie besitzen die Fähigkeit, Ihre Aufgaben eigenverantwortlich zu steuern und durch Kennzahlen wirtschaftlich auszurichten
- Sie überzeugen durch eine selbständige und zielorientierte Arbeitsweise sowie eine überzeugende und souveräne Kommunikation
- Sie besitzen Teamfähigkeit und zeichnen sich durch eine hohe Eigenmotivation aus
- Sie sind abschlussstark und verfügen über ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Sie besitzen sehr gute und verhandlungssichere deutsche sowie gute kommunikationssichere englische Sprachkenntnisse
- Sie sind sehr sicher im Umgang mit den gängigen Microsoft-Office-Anwendungen
- Sie haben den Kunden im Fokus und bringen ein hohes Engagement und Reisebereitschaft mit

Unser Angebot

- Wir ermöglichen Ihnen eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen verbunden mit spannenden Herausforderungen
- Wir bieten eine intensive, auf Ihre Vorkenntnisse aufbauende Einarbeitung
- Wir sind ein erfolgreiches Unternehmen, das Ihre aktive Marktbearbeitung mit einem starkem Team unterstützt
- Von Ihrem Home-Office aus Ihre Marktaktivitäten zu organisieren sowie eine attraktive und der Position angemessene Vergütung (inkl. die private Nutzung des Firmenwagens) sind selbstverständlich.

Sind Sie interessiert? Dann bewerben Sie sich in einem jungen und dynamischen Unternehmen und in einer florierenden Branche! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Anschreiben, tabellarischem Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (bevorzugt per E-Mail) an die Euronorm Drive Systems BV. E-Mail: b.kroese@euronorm.nl Bart Kroese (Geschäftsführer).

Wenn Sie Fragen haben, dann rufen Sie uns gerne an.

Herr Bart Kroese und Herr Stefan Besseling +49 (0) 174 251 0609 geben Ihnen gern weitere Informationen.

Euronorm Drive Systems BV

Hub van Doorneweg 8

NL-2171 KZ Sassenheim

T +31(0)252 228 850

F +31(0)252 228 235

info@euronorm.nl

www.euronormdrives.nl