



**VERANTWORTUNG + TEAMWORK + PERSPEKTIVE. Arbeiten bei Euronorm ist mehr als nur ein Job.**

Euronorm Drive Systems ist ein junges und dynamisches Unternehmen in der Antriebstechnik mit über 35 engagierten Mitarbeitern in Sassenheim in Holland mit einem enormen jährlichen Wachstum.

Mit unseren Getriebemotoren, Getrieben, Planetengetrieben, Edelstahlantrieben, Schwenkantrieben, Kugeldrehverbindungen, Frequenzumrichter u. v. m. bieten wir unseren Kunden innovative Lösungen und herausragende Produkte für nahezu alle Industriebranchen, die wir stetig weiterentwickeln.

**Für die Zukunft haben wir uns viel vorgenommen und suchen Dich als Junior Area Sales Manager (m/w/d) für das Vertriebsgebiet Westdeutschland.**

#### **Deine Aufgabe**

- Enge Zusammenarbeit und Einarbeitung mit einem erfahrenen Area Sales Manager, einschließlich der Entwicklung neuer Kunden und der Unterstützung bestehender Kunden
- Mit anschließender aktiver und eigenständiger Bearbeitung des Verkaufsgebietes und Absatz unseres kompletten Leistungsangebots
- Zielorientierter Auf- und Ausbau von dauerhaften Kundenbeziehungen
- Ausbau unserer Marktposition durch eine Vertriebspräsenz beim Kunden und auf Messen, sowohl als Besucher und Aussteller
- Umsatzverantwortung für das Vertriebsgebiet und direkter Bericht an die Vertriebsleitung
- Du führst Verkaufsverhandlungen inkl. technischer und kaufmännischer Vertragsprüfung durch

- Du managst die internen Schnittstellen zur Sicherstellung der Prozesse für Angebote und Aufträge

### **Deine Anforderung, du**

- hast idealerweise eine technische Berufsausbildung erfolgreich abgeschlossen
- verfügst über erste Berufserfahrung im Außendienst eines produzierenden Unternehmens, idealerweise im Maschinen- und Anlagenbau oder einem anderen technisch innovativen Umfeld
- besitzt die Fähigkeit, deine Aufgaben eigenverantwortlich zu steuern und durch Kennzahlen wirtschaftlich auszurichten
- überzeugst durch eine selbständige und zielorientierte Arbeitsweise sowie eine freundliche und souveräne Kommunikation
- besitzt Teamfähigkeit und zeichnest dich durch eine hohe Eigenmotivation aus
- bist abschlussstark und verfügst über ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- besitzt gute und verhandlungssichere deutsche sowie gute kommunikations-sichere englische Sprachkenntnisse
- bist sehr sicher im Umgang mit den gängigen Microsoft-Office-Anwendungen
- hast den Kunden im Fokus und bringst ein hohes Engagement und Reisebereitschaft mit

### **Unser Angebot**

- Wir ermöglichen dir eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen verbunden mit spannenden Herausforderungen
- Wir bieten dir eine intensive, auf deine Vorkenntnisse aufbauende Einarbeitung
- Wir sind ein erfolgreiches Unternehmen, das deine aktive Marktbearbeitung mit einem starkem Team unterstützt
- Von deinem Home-Office und unserem Büro in D-48734 Reken aus organisierst du deine Marktaktivitäten
- eine attraktive und der Position angemessene Vergütung (inkl. der privaten Nutzung des Firmenwagens, Laptops, Firmenhandys usw.) sind selbstverständlich.

### **Haben wir dein Interesse geweckt?**

Dann bewerben dich in einem jungen und dynamischen Unternehmen und in einer florierenden Branche! Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen inklusive Anschreiben, tabellarischem Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (bevorzugt per E-Mail) an die Euronorm Drive Systems BV. E-Mail: [s.besseling@euronorm.nl](mailto:s.besseling@euronorm.nl)

Wenn du Fragen hast, dann rufe uns bzw. mich gerne an!

Stefan Besseling  
Vertriebsleiter D-A-CH  
M: +49 (0) 174 25 10 609  
Home- Office in D-48734 Reken

Euronorm Drive Systems BV  
Hub van Doorneweg 8  
NL-2171 KZ Sassenheim  
T +31(0)252 228 850  
[info@euronorm.nl](mailto:info@euronorm.nl)  
[www.euronormdrives.nl](http://www.euronormdrives.nl)